



Εκπρόσωπος πωλήσεων πεδίου (άνδρες/γυναίκες/άλλα) Υποκατάστημα Κύπρου

Η VELOMAT Messelektronik GmbH, με έδρα το Kamenz της Γερμανίας, είναι μια μεσαίου μεγέθους επιχείρηση. Εδώ και πάνω από 35 χρόνια, αποτελούμε τον ιδανικό συνεργάτη για εξειδικευμένα αιτήματα που αφορούν την ηλεκτρονική μέτρησης και την τεχνολογία αισθητήρων. Εξυπηρετούμε πελάτες σε εθνικό και διεθνές επίπεδο και προσφέρουμε επίσης εξατομικευμένες λύσεις, τις οποίες υλοποιούμε μέσω της εσωτερικής μας ανάπτυξης και κατασκευής, από την κατασκευή πρωτοτύπων έως και τη μαζική παραγωγή. Τον Ιανουάριο του 2024, ανοίξαμε ένα νέο γραφείο πωλήσεων στην Κύπρο και τώρα αναζητούμε αφοσιωμένο προσωπικό πωλήσεων για να ενταχθεί στην ομάδα μας εκεί.

Οι ευθύνες σας

- Ενεργή ανάπτυξη δραστηριοτήτων και πωλήσεων σε διάφορους τομείς-στόχους, όπως η τεχνολογία γερανών και ανύψωσης, η ιατρική τεχνολογία και η τεχνολογία μεταφορών
- Εντοπισμός και εξασφάλιση νέων επιχειρηματικών ευκαιριών, καθώς και βιώσιμη ανάπτυξη των υφιστάμενων σχέσεων με τους πελάτες
- Διεξαγωγή παρουσιάσεων πωλήσεων, επιδείξεων προϊόντων και παροχή τεχνικών συμβουλών
- Προετοιμασία και διαπραγμάτευση προσφορών, κοστολογίων και συμβολαίων
- Ανάπτυξη και εφαρμογή στρατηγικών πωλήσεων για την επίτευξη των στόχων εσόδων και πωλήσεων
- Λειτουργία ως κύριος σημείο επαφής για τους πελάτες όσον αφορά τεχνικά ερωτήματα σχετικά με αισθητήρες και λύσεις μέτρησης
- Υποστήριξη και παρακολούθηση των έργων των πελατών μέχρι την επιτυχή υλοποίησή τους
- Στενή συνεργασία με εσωτερικές ομάδες για την προσαρμογή των λύσεων προϊόντων και τη διαβίβαση των σχολίων της αγοράς και των πελατών
- Διεξαγωγή αναλύσεων αγοράς και ανταγωνισμού, καθώς και παροχή υποστήριξης για δραστηριότητες μάρκετινγκ και εμπορικών εκθέσεων
- Τακτική υποβολή εκθέσεων, τήρηση δεδομένων ERP και προετοιμασία προβλέψεων πωλήσεων



Το προφίλ σας

- Πτυχίο Ηλεκτρολόγου Μηχανικού, Ηλεκτρονικής, Μηχατρονικής, Μηχανολογία, Φυσικής ή συναφούς τεχνικού κλάδου (προτιμάται).
- 2-5+ χρόνια εμπειρίας στις πωλήσεις στους τομείς της ηλεκτρονικής, της τεχνολογίας αισθητήρων, των βιομηχανικών εξαρτημάτων ή των τεχνικών αγορών B2B.
- Βαθιά γνώση ηλεκτρονικών συστημάτων, τεχνολογιών αισθητήρων και βιομηχανικών εφαρμογών.
- Εξαιρετικές δεξιότητες επικοινωνίας, διαπραγμάτευσης και παρουσίασης.
- Διαθεσιμότητα για ταξίδια σε εγκαταστάσεις πελατών, εκδηλώσεις του κλάδου και εμπορικές εκθέσεις.
- Ικανότητα να εργάζεστε ανεξάρτητα, με οργανωτικό τρόπο και με υψηλό βαθμό προσωπικής ευθύνης.
- Η πολύ καλή γνώση της αγγλικής γλώσσας είναι απαραίτητη· η γνώση της ελληνικής γλώσσας αποτελεί πλεονέκτημα.
- Διαθεσιμότητα για ταξίδια προκειμένου να συναντήσετε πελάτες σε διάφορες τοποθεσίες.

Τα προνόμιά σας

- Σύμβαση αορίστου χρόνου
- Ανταγωνιστικός μισθός
- Ενδιαφέρουσες προκλήσεις και ποικίλες εργασιακές δραστηριότητες
- Ευκαιρίες επαγγελματικής και προσωπικής ανάπτυξης

Κάντε αίτηση τώρα και γίνετε μέλος της ομάδας μας!

Υπεύθυνη Ανθρώπινου Δυναμικού: Ines Hude

Email: hr@velomat-cyprus.com

VELOMAT Cyprus Ltd. · Δαφνής 11, Ξυλοφάγου · Οικία αρ. 2 7520